

## Interview met een ondernemer

Menno Thijssen is medeoprichter en eigenaar van Simcorp Education, Bedrijfssimulaties.nl. Samen met Patrick Bouwens is hij direct na zijn studie aan de Amsterdamse Academie een ICT/trainingsbedrijf gestart. Het bedrijf houdt zich voornamelijk bezig met het vervaardigen en organiseren van managementgames en managementsimulaties voor het bedrijfsleven en het onderwijs in Nederland en België.

*Wanneer wist u dat u ondernemer wilde worden?*

'Eigenlijk al van kinds af aan. Het cliché gaat voor mij op: als scholier al een krantje uitgegeven aan betalende abonnees en later heb ik een beleggingsvereniging opgezet. Ik ben een type dat maar moeilijk kan stilzitten.'

*Waar heeft u over ondernemerschap geleerd?*

'Waarschijnlijk indirect tijdens mijn opleiding aan de Amsterdamse Academie (combinatie Vrije Universiteit en Hogeschool Inholland), een opleiding waaruit heel veel ondernemers zijn voortgekomen. Het vak is ons nooit onderwezen, maar blijkbaar zijn we onbewust wel gestimuleerd er wat mee te doen en zijn de competenties ons door middel van interactief onderwijs bijgebracht.'

*Wat zijn de belangrijkste eigenschappen die een ondernemer moet bezitten?*

'Een ondernemer moet over doorzettingsvermogen beschikken, zakelijk zijn en niet bang zijn om nee te zeggen. Een ondernemer moet kennis hebben van de mens in algemene zin, van de mens als klant, als gebruiker en ook als toezichthouder. Verder moet hij extravert zijn in de zin van het durven stellen van vragen en het om advies en coaching durven vragen, want je kunt niet alles alleen.'

*Welke vaardigheden heeft u als ondernemer nodig?*

'Het hangt er van af welke ondernemer men is, maar voor mij geldt het zeer goed beheersen van de geschreven taal, goede presentatietechnieken, met veel kleine details rekening kunnen houden, oplettendheid, brutaalheid (durven investeren), creativiteit, innovativiteit en', zegt de heer Thijssen grappend, 'slapeloosheid.'

*Wat is volgens u het interessantst (leukst) aan ondernemen?*

'Het handelen voor eigen risico, rekening en voldoening, waarbij men constant gedwongen is te scoren op alle gebieden.'

*Wat is volgens u het moeilijkst aan ondernemen?*

'Dat men altijd alert en bezig moet zijn in een sfeer waarin voorop lopen een must is. De rust ontbreekt wel eens...'

*Welke tips zou u geven aan een starter?*

'Doe marktonderzoek! Daarnaast is het idee niet het belangrijkste, maar de manier waarop men een probleem overwint door jouw product/dienst te benutten. Zorg dus dat je weet wat er bij de afnemer leeft! En verder moet je in de gaten houden dat de baten tegen de kosten opwegen: ga geen 100 uur per week werken voor een salaris dat je elders in 40 uur zou verdienen.'

*Indien u vandaag een bedrijf zou beginnen, welke branche zou u kiezen?*

'Media & Entertainment, met voorkeur gericht op televisie. Nog steeds het meest-gebruikte medium.'